



Российско-Ливанский Деловой Комитет.....	3
Катарский Международный Экономический Форум.....	3
Российско-Сирийский Деловой Совет.....	4
Российско-Алжирский Деловой Совет.....	5
Создание Российско-Эмиратского Делового Совета.....	6



Создание Российско-Марокканского Делового Совета.....	7
АФК «СИСТЕМА».....	8
ЗАО «СИСТЕМА ТЕЛЕКОМ».....	10
Нефтяная Компания «РУССНЕФТЬ».....	13
ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ».....	14

ЗАО ВАО «ИНТУРИСТ».....	15
РАО «ЕЭС РОССИИ».....	16
ОАО «АВИАЦИОННЫЙ КОМПЛЕКС им. С.В.ИЛЮШИНА».....	18
ВНЕШЭКОНОМБАНК.....	19



ОАО «СТРОЙТРАНСГАЗ».....	20
Нефтегазовая компания «ИТЕРА».....	22
ФГУП «РОСОБОРОНЭКСПОРТ»	23
Группа «РАЗГУЛЯЙ».....	26

ООО «НОРДИМПЕКС».....	27
ЗАО «СВЕТЛАНА – ОПТОЭЛЕКТРОНИКА».....	28
Группа компаний «АКРОПОЛЬ».....	29
Зерновой Торговый Саммит.....	30



Российско-Ливанский Деловой Комитет

Российско-Ливанский Деловой Комитет, созданный в сентябре 2004 г., ведет активную работу в области расширения двусторонних связей по различным направлениям сотрудничества. В рамках Комитета действуют четыре профильные комиссии: по банковскому делу и страхованию, торговле, сельскому хозяйству и туризму. Сопредседателями Комитета являются Ю.Д. Пьяных, Член Совета Директоров ООО «Нефтегазовая компания «ИТЕРА» и Жак Сарраф, Президент компании «Malia Holding».

23 июня 2006 года состоялось четвертое заседание Российско-Ливанского Делового Комитета. На встрече, прошедшей в Торгово-промышленной палате Ливана, стороны обсудили актуальные вопросы двустороннего сотрудничества.

Особое внимание было уделено проблемам взаимодействия в банковской сфере и установления взаимовыгодного сотрудничества в области сельского хозяйства.

Так, члены Комитета высказали предложение о создании Российско-Ливанского инвестиционного банка, что позволило бы значительно облегчить взаимодействие между двумя странами в области организации товарных поставок как из России в Ливан, так и из Ливана в Россию. Стороны договорились проработать вопросы, связанные с созданием подобной банковской структуры. При обсуждении проблемы двусторонних поставок сельскохозяйственной продукции, особое внимание было уделено организации прямых



поставок из России в Ливан, так как на данный момент поставки российской сельскохозяйственной продукции в эту страну осуществляются через европейских посредников.

Сопредседатель Комиссии по сельскому хозяйству А.В.Чепа высказал предложение о создании совместной компании с целью приобретения сельскохозяйственных угодий на территории России, что позволило бы облегчить производство продукции для последующего экспорта в Ливан.

В свою очередь, Мунир Тини, председатель Комиссии по сельскому хозяйству с ливанской стороны, предложил активизировать работу по продвижению ливанской сельскохозяйственной продукции на российский рынок, что в данный момент для ливанских компаний является затруднительным.

Во второй день визита российская делегация посетила город Захла в долине Бекаа, где прошла ещё одна встреча с Муниром Тини, на которой стороны обсудили пути развития сотрудничества в сельскохозяйственной сфере. Помимо этого, члены делегации ознакомились с работой предприятия, поставляющего фрукты из Ливана на Европейский рынок.



Делегация РАДС приняла участие в Катарском экономическом форуме



17-18 апреля 2006 г. делегация российских бизнесменов приняла участие в работе Международного

экономического форума, который прошел в г. Доха под патронажем Эмира Катара шейха Хамада Бен Халифа Аль-Тани. В состав делегации вошли Почетный президент Группы компаний «Контини» Т.Р.Тимербулатов, Президент ООО «КБ «Акрополь» А.М.Паланкоев, Директор РАДС, Советник Президента ТПП РФ Т.А.Гвилава. Российские бизнесмены познакомились с последними экономическими достижениями Катара, перспективными проектами и инвестиционными возможностями страны.

В рамках визита члены делегации провели встречи с и.о. директора Департамента международного сотрудничества Министерства экономики Катара Хасаном Мохсином и Председателем ТПП Катара Мохаммедом бен Халедом Аль-Мана. Стороны выразили заинтересованность в расширении торгово-экономического сотрудничества между Россией и Катаром и пришли к договоренности о создании двустороннего делового совета и проведении совместного заседания российских и катарских бизнесменов.



Деятельность Российско-Сирийского Делового Совета



Подписание Соглашения о создании Российско-Сирийского Делового Совета состоялось в г. Дамаске в сентябре 2004 г. Это один из первых двусторонних советов, созданных в рамках Российско-Арабского Делового Совета, который начал последовательно и эффективно расширять взаимодействие между бизнесменами обеих стран. Деятельность Совета успешно осуществляется под руководством Председателя Совета директоров ОАО «Трубная Металлургическая Компания» Д.А.Пумпянского и Президента Торговой палаты г. Алеппо М.С.Малляха.

По своему статусу РСДС – добровольная некоммерческая организация, призванная содействовать укреплению и расширению торгово-экономических, научно-технических и других деловых связей между отдельными организациями и предпринимателями России и Сирии, а также их ассоциациями и объединениями.

В полном соответствии с указаниями Президента Российской Федерации В.В.Путина «полнее и активнее задействовать потенциал деловых кругов наших стран» и о «необходимости поддержки на правительственном уровне деятельности Российско-Сирийского Делового Совета» Совет к настоящему моменту провел шесть заседаний и несколько совещаний. Одно из важнейших направлений в деятельности РСДС – участие в третьем и четвертом заседаниях Постоянной Российско-Сирийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Необходимо отметить, что Совет – единственная из неправительственных организаций, участвующая в деятельности этой межправительственной комиссии.

Из последних мероприятий Совета можно упомянуть визит делегации российской части Российско-Сирийского Делового Совета в Сирию (г. Алеппо, Дамаск, Латакия) в период с 9 по 12 июня с.г.

В работе делегации приняли участие руководители ряда крупнейших российских предприятий и орга-

низаций – членов Совета: ОАО «РЖД», ОАО «Волгограднефтемаш», ОАО «Новатэк», ОАО «Стройтрансгаз», ОАО «Группа Синара», ЗАО «АМУР», ЗАО «Макслевел», ЗАО «Интурист-Синара», Минпром-энерго РФ, ВЭБ, РАДС и др.

В рамках визита было проведено очередное заседание РСДС, выдержана большая бизнес-программа, предусматривавшая посещение ряда предприятий и фабрик, состоялось посещение центра нефтеперерабатывающей промышленности Сирии – г. Хомса, проведены переговоры с руководством ключевых министерств Сирии – экономики, финансов, транспорта, нефти, туризма, руководством крупнейших генеральных организаций Сирии: «Сирийских железных дорог» (СЖД), машинотехнической продукции и организации по хранению и сбыту продукции сельского хозяйства и животноводства, прошла встреча с ведущими сирийскими бизнесменами в Ассоциации торговых палат Сирии. По итогам визита состоялась встреча с Премьер-министром Сирии М.Н.Отри.

В ходе визита большое внимание было уделено развитию региональных связей по линии Совета между Россией и Сирией. Этому были посвящены переговоры с губернаторами Алеппо и Латакии, мэром Латакии. Во время визита был подписан рабочий протокол между делегацией ОАО «РЖД» и генеральной дирекцией «СЖД», от сирийской стороны получены условия договора на аренду участка для возведения туристического комплекса «Джоль Джамаль» в Латакии, что позволяет перевести этот проект в практическую плоскость.

В числе вопросов, которые российская сторона ставила перед своими сирийскими партнерами, были вопросы модернизации подвижного и тягового состава «СЖД», поставок запчастей, участие в техническом перевооружении нефтегазового комплекса Сирии, поставка бурового оборудования, вопросы аккредитации в министерствах Сирии в целях участия в проектах по разведке, разработке и эксплуатации нефтегазовых месторождений, была предложена идея создания совместного предприятия по модернизации имеющегося автопарка грузовиков «ЗИЛ», а также сборки

новых грузовиков с различным навесным оборудованием.

Таким образом, Российско-Сирийский Деловой Совет стал одной из авторитетных площадок для выработки планов и практической реализации вопросов экономического сотрудничества между бизнес-сообществами России и Сирии.



Второе совместное заседание Российско-Алжирского Делового Совета



В марте 2006 г. во время визита в Алжир делегации российских бизнесменов во главе с Президентом ОАО НК «РуссНефть» М.С.Гуцериевым было подписано Соглашение о создании Российско-Алжирского Делового Совета. Председатель Совета с российской стороны М.С.Гуцериев активно начал работу по расширению деловых связей между предпринимателями обеих стран и по выводу двустороннего сотрудничества на уровень, отвечающий интересам России и Алжира.

20 мая в Алжирской столице прошло второе совместное заседание Российско-Алжирского Делового Совета под председательством Президента компании «ИМС» К.Абдель Рахима и Президента НК «РуссНефть» Михаила Гуцериева. В состав российской делегации вошли Президент ЗАО «Бинафи-Холдинг» А.Х.Амирханов, Президент ЗАО «Чайка-Плаза» В.В.Марченко, Генеральный директор ЗАО «ГМГ-БИН» Е.А.Каурова, Генеральный директор ЗАО «Агромаркет-Трейд» М.Р.Федотов, Генеральный директор ООО «Нордимпекс» А.А.Смыслов, Генеральный директор Махачкалинского торгового морского порта А.М.Хархаров, а также представители других компаний – членов Совета. Российско-Арабский Деловой Совет был представлен Директором РАДС, Советником Президента ТПП РФ Т.А.Гвилава и заместителем Директора РАДС В.С.Луценко.

Во время встречи Сопредседатель

Совета Михаил Гуцериев рассказал о том, что компания «РуссНефть» планирует инвестировать свои средства в нефтяной сектор Алжира. Вложения в нефтедобычу станут крупнейшими российскими частными инвестициями в экономику этой североафриканской страны. Стабилизация внутривнутриполитической обстановки в Алжире и проводимые нынешним алжирским правительством экономические реформы создают благоприятные условия для восстановления двусторонних связей.



В ближайшее время НК «РуссНефть» совместно со своими алжирскими партнерами намеревается создать в Алжире компанию и принять участие в тендерах на одно - два месторождения. На начальном этапе разведки и обустройства месторождений на это потребуются инвестиции не менее 100 млн. долларов, в дальнейшем их масштабы возрастут. Российские фирмы – участники РАДС проявляют растущий интерес к ведению бизнеса в Алжире и расширению торгово-экономического взаимодействия.

Сопредседатель РАДС с алжирской стороны К. Абдель Рахим назвал

нынешний этап «новой страницей в экономических связях между Алжиром и Россией». Осуществляющаяся в Алжире программа приватизации госпредприятий предоставляет благоприятные возможности для российского бизнеса. По первоначальному плану правительства, в частные руки должны перейти 1300 предприятий, пока же приватизирована лишь одна треть. Как считает алжирский бизнесмен, для российских компаний кроме нефте- и газодобычи перспективны такие отрасли, как жилищное строительство и туризм.

На заседании РАДС было утверждено Положение о Российско-Алжирском Деловом Совете, в рамках которого созданы следующие секции: топливно-энергетическая, строительная, промышленная, финансовая, секции сельского хозяйства и торговли, химии и фармацевтики. Прошли двусторонние переговоры с целью установления прямых контактов между предпринимателями для реализации совместных проектов. По итогам встречи была достигнута договоренность о том, что алжирская сторона предоставит российским партнерам список предприятий, в приватизации которых могут принять участие российские компании.

Второе заседание Совета прошло в атмосфере конструктивного диалога и положило начало целому ряду конкретных проектов.





Создание Российско-Эмиратского Делового Совета

В последние годы отношения между Россией и Объединенными Арабскими Эмиратами развиваются весьма динамично, о чем свидетельствует как рост товарооборота между двумя странами (с 400 млн. долл. в 2003 г. до 730 млн. долл. в 2005 г.), так и постоянно увеличивающийся поток туристов в ОАЭ. Помимо этого расширяются экономические и культурные связи, в связи с чем возникает необходимость структурировать взаимоотношения между странами. Этой цели и будет способствовать создание Российско-Эмиратского Делового Совета.

30 мая 2006 г. в Федерации Торговых и Промышленных палат ОАЭ состоялась официальная церемония подписания Соглашения о создании Российско-Эмиратского Делового Совета.

С российской стороны Соглашение подписали Советник Президента ТПП РФ, Директор РАДС Т.А. Гвилава и Генеральный директор ОАО «Аэрофлот-Российские авиалинии», сопредседатель Российско-Эмиратского Делового Совета

В.М. Окулов. Подписанты с эмиратской стороны – Президент Федерации ТПП ОАЭ, Президент ТПП Абу-Даби Салах Аш-Шамси и сопредседатель эмиратской части Совета, член правления ТПП Дубая Ахмед Бульхаса.

По окончании церемонии подписания состоялось первое учредительное заседание российской и эмиратской частей РЭДС. С российской стороны в работе заседания приняли участие Председатель совета директоров КБ «Акрополь» А.М.Паланкоев, Президент группы компаний «Конти» Т.Р.Тимербулатов, Президент Кипрского отделения «ИТЕРА» Ю.Д.Пьяных, Генеральный директор НПО «ПромЭко» И.В.Нуяксов, Президент Российского союза туриндустрии С.П.Шпилько, зам. Генерального директора ФГУП «Рособоронэкспорт» В.М.Комардин и региональный представитель компании В.А.Илюхин, зам. Генерального директора АХК «Сухой» Д.В.Маценов, Директор по стратегическим программам ООО НПФ «Беркут» В.Г.Орехов, представитель ОАО «Татнефть» Д.В.Борисов и другие члены РЭДС.

Эмиратская часть на заседании была представлена Генеральным секретарём Федерации ТПП ОАЭ Абдаллой Султаном Абдаллой, заместителем Генерального секретаря Шахином Али Шахином, членом Правления Федерации ТПП ОАЭ, Президентом ТПП Умм Аль-Кайвейн Абдаллой Рашидом Аль-Харджи, а также членами Советов ТПП Абу-Даби, Шарджи, Дубая, Аджмана, Аль-Фуджейры.



Сопредседатель Совета В.М.Окулов приветствовал участников заседания и отметил, что деятельность РЭДС будет направлена на установление партнерских отношений и развитие деловой активности в торговой, промышленной, финансовой и научно-технической областях. В.М.Окулов высоко оценил достижения ОАЭ в области создания крупного гражданского транспортного узла, который обслуживает как пассажирские, так и грузовые перевозки. Круглогодичный поток туристов подкреплен хорошо развитой туристической индустрией. На эмиратском направлении работают 10 российских авиакомпаний, регионы России устанавливают прямые контакты с коллегами из ОАЭ. По мнению В.М.Окулова, создание Российско-Эмиратского Делового Совета является очень важным и своевременным шагом.

Со своей стороны Президент Федерации ТПП ОАЭ Салах Аш-Шамси высказался за обеспечение такого уровня сотрудничества в области торговли, экономики и инвестиций, который отвечал бы договоренностям, достигнутым на межправительственном уровне.

Председатель эмиратской стороны Ахмед Бульхаса отметил, что он осознает высокую степень возложенной на него ответственности и с радостью будет служить делу развития отношений между Объединенными Арабскими Эмиратами и Российской Федерацией.



Создание Российско-Марокканского Делового Совета



8 июня 2006 года в Москве состоялась церемония подписания Соглашения об учреждении Российско-Марокканского Делового Совета в рамках Второй Смешанной Российско-Марокканской Межправительственной комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Подписи под документом поставили с российской стороны - Директор Российско-Арабского Делового Совета, Советник Президента ТПП РФ Татьяна Гвилава, с марокканской стороны - Президент Федерации палат торговли, промышленности и услуг Абдель Хаким Кемму. Подписание соглашения прошло в присутствии сопредседателей Российско-Марокканской МПК - Министра юстиции РФ Юрия Чайки и Министра иностранных дел Марокко Мохаммеда Бенаисы. На заседании присутствовали члены марокканской делегации, принимающей участие в работе МПК, а также представители российских компаний - членов Российско-Марокканского Делового Совета.

На открытии заседания Министр юстиции РФ Ю.Я.Чайка сказал, что деятельность создаваемого Совета должна быть направлена на выработку стратегии двустороннего взаимодействия по созданию благоприятного инвестиционного климата и налаживанию прямых контактов между регионами и компаниями двух стран. Он отметил, что помимо благоприятных политических факторов, развитие торгово-экономических отношений зависит от эффективности бизнес инструментов. Министр юстиции выразил надежду, что Российско-Марокканский Деловой Совет станет тем самым эффективным механизмом для расширения сотрудничества между странами и пожелал всем участникам Совета успехов в их деятельности.

Министр иностранных дел Марокко Мохаммед Бенаиса приветствовал создание Российско-Марокканского Делового Совета - неправительственной организации, призванной активизировать отношения между двумя братскими странами во имя их развития и процветания. Он подчеркнул, что правительства принимают общеполитические решения, а общий климат сотрудничества создает частный сектор, поэтому на всех присут-

ствующих лежит большая ответственность по развитию отношений между Россией и Марокко.

Директор РАДС, Советник Президента ТПП РФ Т.А.Гвилава напомнила участникам встречи о том, что более чем за два года существования Российско-Арабского Делового Совета в его рамках создано одиннадцать двусторонних советов, Российско-Марокканский Деловой Совет стал двенадцатым. Она рассказала об итогах Пятой сессии РАДС в Эр-Рияде и пригласила членов марокканской делегации принять

участие в работе Шестой сессии, которая пройдет в Санкт-Петербурге 4-5 сентября с.г. Бизнесмены должны встречаться «лицом к лицу», и двери РАДС всегда открыты для марокканских коллег.

Президент Федерации торговли, промышленности и услуг Марокко Абдель Хаким Кемму поблагодарил РАДС за приглашение принять участие в заседании Второй Смешанной Российско-Марокканской Межправительственной комиссии, которая увенчалась образованием Российско-Марокканского Делового Совета. Он подчеркнул, что Москву и Рабат связывают тесные политические, исторические и культурные связи, и сейчас предоставляются новые возможности для развития бизнеса во всех областях. В настоящее время Марокко переживает период реформ, которые дадут экономике страны стимул для дальнейшего развития. Россия, со своей стороны, является центром хозяйственной и экономической деятельности. Уровень торгово-экономических отношений, существующих между Марокко и Россией, пока не соответствует тем возможностям, которыми располагают обе страны. Необходимо, чтобы двустороннее сотрудничество не ограничивалось традиционными сферами взаимодействия, такими, как сельское хозяйство и добыча рыбы, но и распространилось на другие области, включая развитие высоких технологий. Создание Совета станет новым этапом в развитии отношений дружбы и сотрудничества между странами.





АКЦИОНЕРНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ

СИСТЕМА

АФК «Система» – крупнейшая в России и СНГ публичная диверсифицированная корпорация, владеющая и управляющая пакетами акций компаний, работающих в быстрорастущих сервисных секторах экономики.

В настоящее время в портфеле АФК «Система» сосредоточены наиболее перспективные активы в таких отраслях как телекоммуникации, высокие технологии, страхование, недвижимость, банковский сектор, розничная торговля и масс-медиа.

www.sistema.ru

Акционерная Финансовая Корпорация «Система» - крупнейшая ориентированная на рынок услуг российская компания, обслуживающая более 60 миллионов потребителей. Председатель совета директоров «Системы» Владимир Евтушенков на протяжении трех лет возглавляет российскую часть РАДС и решает вопросы двустороннего сотрудничества между представителями бизнеса России и Арабских стран.



АКЦИОНЕРНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ
СИСТЕМА



За годы существования Совета была проделана колоссальная созидательная работа, направленная на развитие и поддержание взаимовыгодного сотрудничества между деловыми кругами Российской Федерации и арабскими государствами.

В своей речи, открывающей сессию РАДС в феврале 2006 года, Владимир Евтушенков отметил: «Совет доказал свою жизнеспособность и

демонстрирует успешное развитие. Крупные арабские бизнесмены хорошо информированы о деятельности РАДС, происходит постоянный обмен информацией, проработка перспективных проектов. Сегодня магистральной задачей РАДС является создание двусторонних советов с каждой из арабских стран: 11 таких советов уже созданы, готовятся к подписанию соглашения и с другими арабскими странами».

Развитие российско-арабских отношений происходит и на уровне отдельных компаний. По словам вице-президента АФК «Система» и генерального секретаря Российско-Саудовского Делового совета Сергея Черемина, сегодня между рядом арабских компаний и высокотехнологичным подразделением «Системы» концерном «Ситроникс» ведутся переговоры о совместных проектах в области high-tech.

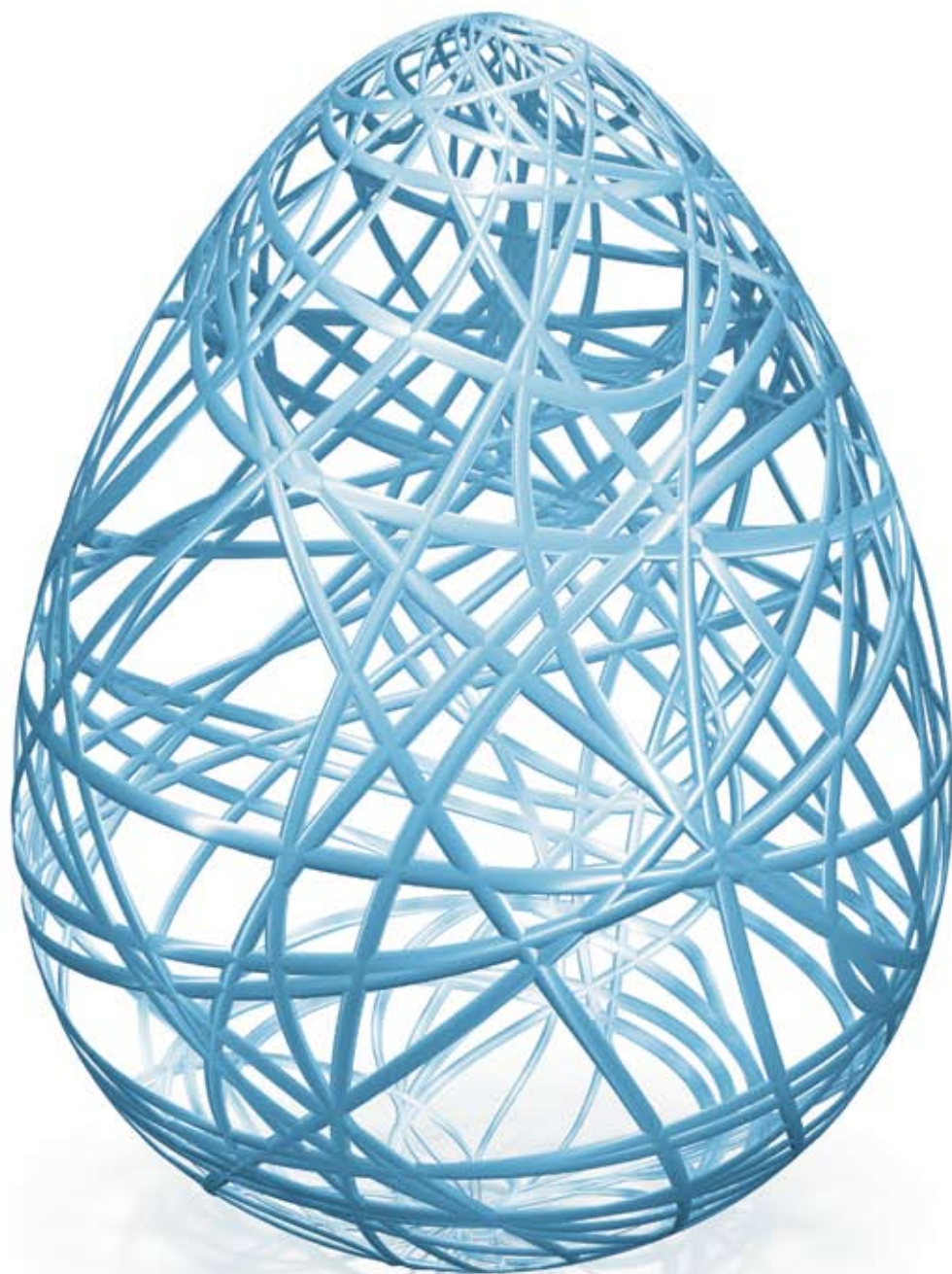
В ходе последней сессии Совета в Эр-Рияде состоялись встречи руководства АФК «Система» и бизнес-направлений корпорации с представителями ряда саудовских компаний. В частности, руководство крупнейшего саудовского холдинга Jeraisy Group заинтересовали перспективы сотрудничества с концерном «Ситроникс» в области производства электронного оборудования и выпуска различных видов электронных карт. Активный интерес саудовских и египетских бизнес-кругов вызвали программы интерактивного обучения, а также новейшие технологии в области безопасности перевозок, нефтепроводов, антитеррористической безопасности промышленных объектов и административных зданий, разработанные концерном «Ситроникс».

В рамках Российско-Саудовского сотрудничества 29 июня в резиденции АФК «Система» в Серебряном бору состоялась встреча Владимира Евтушенкова с делега-

цией Саудовской Аравии во главе с наследным принцем Сальманом Бен Абдель Азизом Аль Саудом. Его Высочество принц Аль-Сауд подтвердил заинтересованность в совместных проектах, заверив, что для российского бизнеса в Саудовской Аравии будут созданы определенные преференции в части налогового и таможенного законодательства. Принц Аль-Сауд возлагает большие надежды на плодотворное взаимовыгодное сотрудничество между двумя странами.

АФК «Система» управляет ведущими компаниями быстрорастущих сервисных отраслей, включая телекоммуникации (МТС, «Комстар Объединенные Телесистемы», МГТС), высокие технологии (Концерн «Ситроникс»), страхование (РОСНО), банковский сектор (АКБ «МБРР»), недвижимость («Система-Галс»), розничную торговлю («Детский Мир») и масс-медиа (Концерн СММ), Радиотехника (РТИ-Система), туризм («Интурист»), медицина и фармацевтика («Медси», «Биннофарм»). Выручка компании за 2005 год составила \$7,59 млрд., а суммарные активы по состоянию на 31 декабря 2005 года - \$13,09 млрд.





Новые перспективы. Лучшие решения.

ЗАО «Система Телеком»

ЗАО «Система телекоммуникаций, информатики и связи» (сокращенное название «Система Телеком») создано 1 июля 1998 г. как дочерняя компания Акционерной финансовой корпорации «Система».

Задача компании - эффективное управление активами АФК «Система» в области телекоммуникаций, которые объединены в одноименную группу компаний.



Генеральный директор ЗАО «Система Телеком»
Сергей Дмитриевич Щebetов.

Роль «Системы Телеком» в корпорации

Телекоммуникации - ведущее бизнес-направление АФК «Система». Доля телекоммуникационного направления в агрегированной выручке АФК «Система» по итогам 2005 года составила 73,7% по сравнению с 78,4% в 2004 году.

В настоящее время в группу компаний «Система Телеком» входит более 50 компаний, среди которых крупнейшие участники телекоммуникационного рынка России: «Мобильные ТелеСистемы», «Комстар - Объединенные ТелеСистемы», «Московская городская телефонная сеть», МТТ, «МТУ-Интел», «Голден Лайн», «Скай Линк» и др. Компании группы работают во всех основных сегментах телекоммуникационного рынка - мобильная и фиксированная

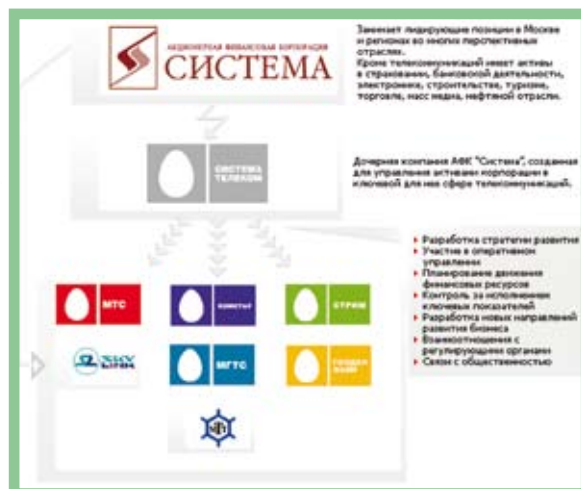
телефония, транзит трафика и аренда каналов связи, передача данных и доступ в Интернет и др. Все вместе они обслуживают более 65 миллионов абонентов.

Участие ЗАО «Система Телеком» в оперативном и стратегическом управлении группой компаний заключается в представлении интересов АФК «Система» в советах директоров, разработке бизнес-стратегий, а также стратегий

технологического и регионального развития. «Система Телеком» осуществляет подготовку и решение вопросов о приобретении новых активов, проведении реорганизации существующих компаний, развитии перспективных направлений бизнеса и привлечении необходимого для этого финансирования, обеспечивает эффективное взаимодействие с Министерством информационных технологий и связи РФ и другими регулирующими органами, участвует в формировании управленческих команд

в компаниях группы, координирует деятельность компаний в области связей с общественностью.

Главная задача группы компаний «Система Телеком» сегодня состоит в росте капитализации и повышении операционной эффективности имеющихся активов, а также в поиске новых возможностей для географического и технологического роста. «Система Телеком» работает практически со всеми крупнейшими мировыми поставщиками телекоммуникационного оборудования. Среди них Siemens, Lucent Technologies, Ericsson, Alcatel, Cisco Systems, NEC Corporation. Успешная работа компаний на телекоммуникационном рынке была бы невозможной без взаимодействия с крупнейшими российскими и мировыми операторами связи, включая межрегиональные компании «Связьинвеста», «Ростелеком», Cable&Wireless, Telia, MCI и др.





Компании группы являются членами Ассоциации документальной электросвязи, Европейского института телекоммуникационных стандартов (European Telecommunications Standards Institute).

Финансовые результаты деятельности группы компаний «Система Телеком» за 2005 год

Выручка телекоммуникационного сегмента АФК «Система» за 2005 год по стандартам US GAAP выросла на 27,6%, составив \$5,89 млрд. против \$4,62 млрд. за 12 месяцев 2004 года.

Такой рост во многом вызван ростом выручки МТС, который отражает продолжающийся рост абонентской базы в России и странах СНГ. Показатель OIBDA группы компаний «Система Телеком» вырос на 21,4%, до \$2,92 млрд.

Выручка группы компаний «Система Телеком» за 2005 год составила 73,7% агрегированной выручки АФК «Система» по сравнению с 78,4% в 2004 году.

Наш бренд

Наш новый единый бренд представлен простым и вечным символом в форме яйца.

Наш новый бренд символизирует объединение, надежность и доверие. Он олицетворяет развитие, новизну и ожидание чуда. А самое главное, он означает потенциал. Потенциал наших людей, наших компаний и нашей группы. Потенциал рынка.

Наш новый бренд на практике призван не только объединить нас внутри группы, но и по-новому представить нас рынку.

Наш новый бренд подтверждает приверженность «Системы Телеком» поиску новых перспектив и лучших решений,

обеспечивающих услуги самого высокого качества и инновации на рынке, а также реализацию потенциала в интересах наших клиентов, наших сотрудников и наших инвесторов.

Для наших клиентов новый бренд – это знак доверия и надежности. Наше объединение означает, что клиенты, которые являются частью нашей «семьи», могут получить больше,

заплатив меньше. Это предполагает привлекательные предложения, лучшие услуги и выгодные тарифы.

Для наших сотрудников этот символ означает принадлежность каждого из них к группе. Принадлежность к единой команде обеспечивает более динамичный карьерный рост, обмен знаниями, открытие новых перспектив.

Для наших инвесторов – это символ надежности и прозрачности структуры наших компаний. Он означает возможность инвестировать в быстро растущую и перспективную телекоммуникационную группу России. Единый бренд делает более понятным наш инвестиционный портфель, отражая возможность экономии на масштабах, синергию и рост стоимости для акционеров.

Мы объединены, но мы разные. Хотя мы являемся единой группой, каждая компания сохраняет свою яркую индивидуальность и четкое позиционирование в качестве лидера в своем сегменте рынка. Сегодня сквозной бренд охватывает ключевые компании группы – МТС, «Комстар-ОТС», МГТС, «МТУ-Интел» («Стрим»), «Голден Лайн» и саму управляющую компанию «Система Телеком». Со временем наш новый бренд будет использоваться для всех компаний группы.

ЗАО «СИСТЕМА-ТЕЛЕКОМ»

Адрес: 125047, г. Москва, ул. 1-я Тверская-Ямская, д. 5
Телефон: (495) 105-74-21
Факс: (495) 105-74-58
E-mail: info@sistel.ru





ОАО НК «РуссНефть» является вертикально-интегрированным нефтяным холдингом и входит в десятку крупнейших нефтегазовых компаний страны.

В структуре «РуссНефти» - 30 добывающих предприятий, 3 нефтеперерабатывающих завода, транспортное предприятие, а также современная сбытовая сеть АЗС, насчитывающая 300 автозаправочных комплексов. Предприятия Компании расположены в 17 регионах России и СНГ.

География деятельности «РуссНефти» охватывает Западную Сибирь, Томскую, Новосибирскую, Ульяновскую, Пензенскую, Волгоградскую, Брянскую, Кировскую, Вологодскую, Смоленскую, Саратовскую и Оренбургскую области, Краснодарский край, Республики Удмуртия, Коми и Беларусь. Головной офис Компании расположен в Москве.

Суммарные извлекаемые запасы «РуссНефти» превышают 630 млн. тонн. Объем годовой добычи достиг 17 млн. тонн.

Численность персонала Компании составляет более 17 тысяч сотрудников.

Во всех регионах действия Компания реализует масштабные социальные и благотворительные программы на основе соглашений с администрациями субъектов Федерации.



*Президент НК «РуссНефть»
Михаил Сафарбекович
Гуцериев*

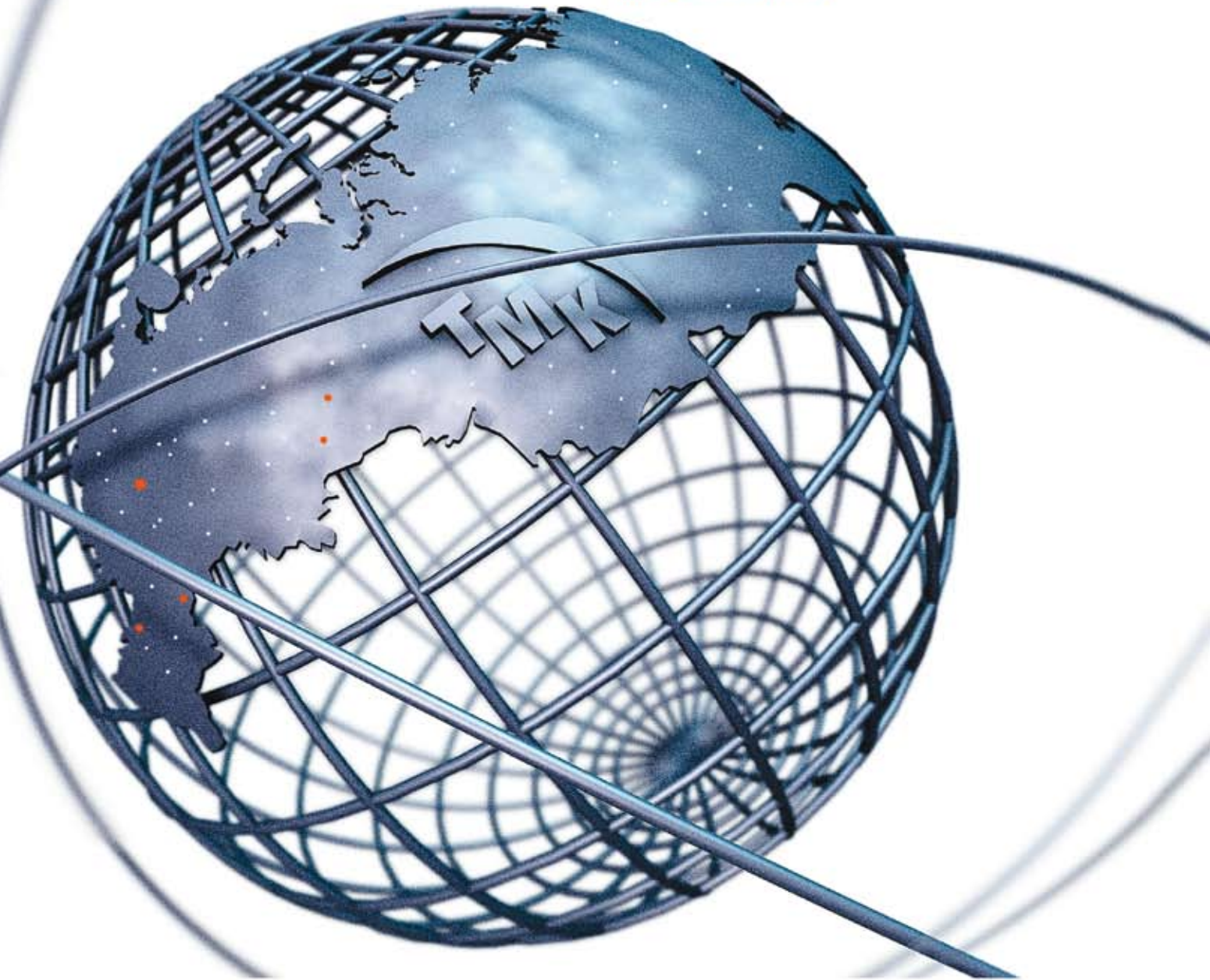


Тел.: (495) 411-63-24;
Факс: (495) 411-63-19
E-mail: pr@russneft.ru
www.russneft.ru
129164, г. Москва,
Зубарев переулок, дом 15



МАСШТАБНОСТЬ ЗАДАЧ,
ГИБКОСТЬ РЕШЕНИЙ

WWW.TMK-GROUP.COM



ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ (ТМК) — ведущий производитель трубной продукции в России и мире. Производственные мощности Компании расположены в России и Румынии. Продукция Компании поставляется более чем в 60 стран мира, в числе ее потребителей — Газпром, Лукойл, Роснефть, ТНК-ВР, Shell, AGIP, Repsol, Saudi Aramco, Wintershall, Anadarko Petroleum.

Трубы ТМК используются в нефтегазовом комплексе, в энергетике, машиностроении, в строительстве и жилищно-коммунальном хозяйстве, в судостроении, в авиационной, космической и ракетной технике, в сельском хозяйстве. Продукция ТМК сертифицирована по международным стандартам.

Представительства ТМК действуют в Азербайджане, Казахстане, Китае, США, а также в странах Юго-Восточной Азии, Ближнего Востока и Европейского союза. Эксклюзивным дилером ТМК за пределами России и стран СНГ является компания ТМК Global AG.

ТМК: 105062, Российская Федерация, Москва, Подсосенский пер., д. 5., стр. 1.
Тел.: +7 495 775 76 00
Факс: +7 495 775 76 01

ТМК Global AG: 7, Basteiplatz, Zurich, Switzerland, 8001.
Тел.: +41 43 888 73 00
Факс: +41 43 888 73 01





**Арутюнов Александр Борисович,
Президент ОАО ВАО «Интурист»,
Сопредседатель Российско-Оманского
Делового Совета**

Внешнеэкономическое акционерное общество по туризму и инвестициям (ВАО) «Интурист» – ведущая компания туристической отрасли России, с именем которой неразрывно связано становление и развитие отечественной индустрии гостеприимства. Основанная в 1929 году, компания сегодня представляет собой многопрофильную структуру, успешно развивающую бизнес во всех секторах туристической индустрии: туры, гостиницы, транспортные услуги. Деятельность компании охватывает более 70 стран мира. Компания располагает широкой сетью дочерних фирм в 34 городах России и 7 зарубежных странах, имеет собственную сеть розничных офисов. Для обеспечения гарантированного обслуживания частных и корпоративных клиентов ежегодно заключается более 6000 договоров с лучшими гостиницами, транспортными и туристическими компаниями мира.

Торговая марка «Интурист» хорошо известна в России и за рубежом, как в профессиональной среде, так и среди потребителей. С ней привычно ассоциируются высокие стандарты услуг и неограниченные возможности организации путешествий по всему миру. Именно поэтому «Интурист» выбирают в качестве партнера более 600 иностранных и 1,5 тыс. российских компаний. Услугами компании ежегодно пользуются свыше 400 тысяч потребителей



Intourist®

в России и зарубежных странах.

«Интурист» традиционно специализируется на въездном туризме, предлагает широкий спектр продуктов и услуг для разных категорий клиентов. На этом рынке Интурист неизменно занимает лидирующие позиции, и по сути, ему в этом бизнесе нет равных. Вместе с тем компания целенаправленно наращивает свое присутствие на рынках выездного и въездного туризма и сегодня входит в первую десятку российских туроператоров.

В последние годы новым стратегическим направлением стало развитие собственного гостиничного бизнеса. Начиная с 2005 года компания осуществляет активную деятельность по приобретению или аренде гостиничных предприятий, формируя таким образом цепочку гостиниц под общим управлением «Интуриста». На сегодняшний день в собственности или под управлением ВАО «Интурист» находятся 6 гостиничных предприятий, в том числе ключевые гостиничные комплексы в Москве «Космос» на 1 777 номеров и «Пекин» на 187 номеров.

Одновременно «Интурист» приступил к осуществлению девелоперских проектов создания рекреационных и оздоровительных комплексов на Черноморском побережье в Сочи и в уникальном природном регионе России – на Алтае. Заключены договоры на управление с рядом отелей в российских регионах – в Карелии и городах Центральной России, включенных в популярный

туристический маршрут «Золотое кольцо России».

Вхождение в гостиничный бизнес – важная составляющая часть общей стратегии компании, направленной на создание мощной вертикально интегрированной структуры с собственным полным технологическим циклом: гостиницы, перевозка, услуги, туроперирование, розничные офисы. В этих целях компания наращивает усилия по слиянию и поглощению компаний. За прошедший год были приобретены акции в авиа-чартерной и туроператорской компаниях, что позволило «Интуристу» не только обеспечить потребности собственного бизнеса, но и существенно укрепить свои позиции на рынке выездного туризма.

Сегодняшний Интурист отличает высокий динамизм развития, смелость бизнес-решений, стремление сделать свою деятельность прозрачной и понятной для партнеров и инвесторов. ВАО «Интурист» всегда открыто для сотрудничества.

**ОАО ВАО «Интурист»
129366 Москва, Проспект Мира 150
Тел: +7 (495)730-1919
Факс: +7 (495)956-4202
E-mail: info@intourist.ru
www.intourist.ru**





РАО «ЕЭС России»: профиль компании



На сегодняшний день РАО «ЕЭС России» - один из крупнейших в мире электроэнергетических холдингов. Компания была создана в 1992 году в ходе преобразований электроэнергетической отрасли России. Главный акционер РАО «ЕЭС России» - государство, ему принадлежит 52,68% акций компании.

Клиенты РАО «ЕЭС России» - все группы потребителей электроэнергии: промышленность, транспорт, сельское хозяйство, бюджетные потребители, население. На предприятиях компании работает свыше 460 тыс. человек. Холдинг контролирует 72% генерирующих мощностей и 96% общей протяженности магистральных линий электропередачи страны. На долю РАО «ЕЭС России» приходится 70% производства электроэнергии и треть отпуска тепла в России.

Общий объем капитальных вложений Холдинга РАО «ЕЭС России» по итогам 2005 года составил 117,7 млрд. руб. и вырос по сравнению с 2004 годом на 13,6%. В прошлом году в эксплуатацию были введены 20 энергоагрегатов суммарной мощностью 1903,9 МВт. Важнейшими из них являются энергоблок на Калининградской ТЭЦ-2 мощностью 450 МВт и гидроагрегат на Бурейской ГЭС мощностью 335 МВт.

РАО «ЕЭС России» уделяет особое внимание проблеме сокращения выбросов парниковых газов в рамках реализации механизмов Киотского протокола. В прошлом году РАО «ЕЭС России» заключило первые в России контракты по продаже единиц сокращений выбросов парниковых газов с Датским агентством по охране окружающей среды.

Деятельность РАО «ЕЭС России» традиционно получает высокую оценку российского и международного бизнес-сообщества. Компания стала победителем Всероссийского конкурса «Государственный заказчик» в номинации «Лучший заказчик - субъект естественных монополий», а также возглавила рейтинг агентства «Эксперт РА» «Эксперт-400» в номинации «Лидер национальной экономики». Также РАО «ЕЭС России» возглавило рейтинг «Лучшие компании России» международного журнала Global Finance в номинации лучшая компания в области электроэнергетики.

По результатам ежегодного рейтинга «Лучшие российские руководители», проводимого одним из ведущих международных деловых изданий - «Institutional Investor»,





Председатель Правления РАО «ЕЭС России» Анатолий Чубайс два года подряд признается лучшим российским руководителем в области электроэнергетики.

РАО «ЕЭС России» ведет активную внешнеторговую деятельность через свою дочернюю компанию ЗАО «ИНТЕР РАО ЕЭС». В 2005 году было экспортировано 22,07 млрд. кВтч электроэнергии, что на 17,5% больше, чем в 2004 году. Экспорт электроэнергии шел в Азербайджан, Беларусь, Грузию, Казахстан, Молдову, Украину, Китай, Латвию, Литву, Монголию, Норвегию и Финляндию.

РАО «ЕЭС России» является членом ведущих международных организаций, среди которых Мировой Энергетический Совет, Европейский союз электроэнергетической промышленности, e8, Международная торговая палата, Всемирный Экономический Форум и др.

На протяжении пяти последних лет РАО «ЕЭС России» работает в условиях реформирования электроэнергетической отрасли. Основная цель реформы - повысить эффективность российской энергетики, привлечь частных инвестиций в отрасль и обеспечить надежность функционирования Единой Энергосистемы России.

В настоящий момент реформа входит в завершающую, инвестиционную фазу, которая предполагает масштабное привлечение инвестиций в отрасль. Инвестици-

онный сценарий развития энергетики на ближайшие 5 лет предусматривает строительство свыше 21800 МВт генерирующих мощностей. Реализация этой программы оценивается в 87 млрд. долл.

В ходе реформы были созданы крупные межрегиональные генерирующие компании: крупнейшие электростанции России объединены в 7 оптовых генерирующих компаний (ОГК), менее мощные электростанции - в 14 территориальных генерирующих компаний (ТГК).

В ближайшем будущем пять из них начнут подготовку к размещению эмиссий дополнительных акций: ОГК-3, ОГК-4, ОГК-5 и ТГК-3 (Мосэнерго) и ТГК-9. Цель этого шага - привлечь в отрасль крупных частных, в том числе иностранных, инвесторов для количественного наращивания и качественного обновления основных фондов электроэнергетики.

Этот механизм наряду с другими инструментами привлечения инвестиций в электроэнергетику получил принципиальную поддержку на совещании у Президента Владимира Путина в начале июня 2006 г. и последовавшим за ним заседании Правительства РФ.

Размещение доэмиссий пяти первых «пилотных» генкомпаний, объем привлеченных средств по которым оценивается в миллиарды долларов, может быть осуществлено уже в течение 2006-2007 гг.



Открытое Акционерное Общество «Авиационный комплекс имени С.В.Ильюшина» (ОАО «ИЛ»)



Открытое акционерное общество ОАО «ИЛ» является одним из старейших предприятий авиационной промышленности России. Предприятие основано в 1933 году выдающимся авиаконструктором С.В.Ильюшиным. За более чем 70-ти летнюю историю на предприятии было спроектировано более 60 типов летательных аппаратов. За эти годы на серийных заводах, входящих в единый организационно-технологический комплекс проектирования и производства самолетов марки «Ил», было построено более 60 000 экземпляров воздушных судов гражданского и военного назначения. В их числе:

- магистральный пассажирский самолет Ил-18, который эксплуатируется с 1957 года;
- транспортный самолет Ил-76, выполняющий до 90% перевозок экстренных и негабаритных грузов в мире и его модификации специального назначения – «летающий госпиталь», самолет для тушения пожаров с воздуха, самолет Ил-78 – «танкер»;
- дальний магистральный самолет Ил-96 (пассажирский и грузовой варианты);
- легкий многоцелевой самолет Ил-103 с поршневым двигателем.

На самолетах марки «Ил» осуществляются перевозки первых лиц советского и российского государства.

В настоящее время ОАО «Ил» - это современное предприятие, состоящее из 4-х основных структурных подразделений, функционирующих под

единым руководством:

- Опытно-конструкторское бюро
- Экспериментальное производство
- Летно-испытательная и доводочная база
- Центр поддержания летной годности.

Предприятие выполняет полный комплекс услуг, связанных с разработкой, испытаниями, подготовкой и сопровождением производства новых образцов авиационной техники, поддержанием летной годности ранее произведенных воздушных судов. На все виды выполняемых работ по гражданской и военной тематике ОАО «Ил» имеет лицензии. Работы выполняются по прямым контрактам с Заказчиком.

Серийное производство самолетов марки «Ил» организовано на Воронежском Акционерном Самолестроительном Обществе, которое является зависимым предприятием ОАО «Ил», на Государственном Акционерном Обществе Ташкентское Авиационное производственное объединение им. В.П.Чкалова и филиале Военно-Промышленного Комплекса «Машиностроительное Авиационное Производственное Объединение (МАПО)» -Луховицком машиностроительном заводе.

Для повышения эффективности использования, соответствия ранее построенных самолетов вводимым требованиям международных и национальных авиационных органов, современным технологиям и практике

применения на ОАО «Ил» осуществляется модернизация и доработка парка воздушных судов в эксплуатации, которая касается:

- Доработки пилотажно-навигационного и радиосвязного оборудования;
- Установки двигателей нового поколения для уменьшения шума и снижения вредного воздействия на окружающую среду;
- Установки дополнительного оборудования грузовой кабины и переоборудования интерьеров пассажирских салонов.

Для поддержания летной годности самолетов «Ил» на всех этапах жизненного цикла структурное подразделение ОАО «Ил» - Центр поддержания летной годности (ЦПЛГ) выполняет полный комплекс работ по всем формам технического обслуживания, продлению ресурсов и сроков службы, доработке воздушных судов по бюллетеням и документации Главного конструктора, капитальному ремонту.

Производственная база ЦПЛГ расположена на аэродроме «Раменское» г.Москва. Работы выполняются в соответствии с действующим Сертификатом Организации по техническому обслуживанию и ремонту.

ЦПЛГ «Ил» является головным в системе специализированных ремонтных предприятий и региональных центров, расположенных в районах компактной эксплуатации самолетов марки «Ил». Это позволяет не только максимально использовать потенциал Разработчика для обеспечения качества работ по поддержанию летной годности авиационной техники, но и позволяет делать это максимально эффективно для заказчика с учетом его требований и специфики конкретного региона.

**ОАО «Ил» 125190, Россия,
Москва, Ленинградский
проспект, д.45 «Г»
Тел. (7-495) 943 8121
Факс (7-495) 943 8408**



Мировой масштаб, государственный интерес.

Газопровод «Дружба»

Внешэкономбанк – специализированный государственный финансовый институт, который хорошо известен мировому деловому сообществу и является одним из старейших российских банков. Внешэкономбанк имеет обширные международные связи и репутацию первоклассного банковского учреждения. Банком накоплен уникальный опыт в области финансового обслуживания межгосударственных соглашений и правительственных программ, а также крупных проектов, реализуемых в рамках межгосударственных договоренностей. Главной целью деятельности Внешэкономбанка является обеспечение банковской поддержки проводимых государством структурных реформ, прежде всего в экономической и социальных сферах.



ВНЕШЭКОНОМБАНК

Прспект Академика Сахарова, 9, Москва, В-78, ГСП-6, 107996, Россия,

Тел.: +7(495) 207 10 37, Факс: +7(495) 975 21 43,

www.veb.ru



Крайний Север России. ГНКМ “Заполярье” - 100 млрд. куб газа в год



ОАО “Стройтрансгаз” занимает самую высокую позицию в российских рейтингах инженерно-строительных компаний и входит в сотню крупнейших подрядчиков на международном нефтегазовом рынке. Силами “Стройтрансгаза” реализуются инфраструктурные проекты, которые содействуют как развитию экономики отдельно взятой страны, так и укреплению мировой энергетической безопасности в целом.

СТРОЙТРАНСГАЗ – безграничное созидание

Основным регионом деятельности компании является Россия. Это объясняется не только инвестиционной привлекательностью национального рынка, но и реальной востребованностью в know-how, технологиях и опыте “Стройтрансгаза” при реализации наиболее значимых для топливно-энергетического комплекса страны проектов.

Только по контрактам с ОАО “Газпром” за последние годы компания построила около 10 тыс. км трубопроводов различного диаметра и ввела в эксплуатацию более 55 компрессорных станций суммарной мощностью свыше 3 350 МВт. Выступая генеральным подрядчиком обустройства месторождения “Заполярье” мощностью 100 млрд. куб газа в год, расположенного на Крайнем Севере России, сооружения российско-белорусского участка газопровода “Ямал – Европа” протяженностью 997 км и сухопутного участка “Голубого потока” протяженностью более 870 км, “Стройтрансгаз” успешно продемонстрировал умение сочетать международные стандарты качества строительства с оригинальными инженерными решениями, высокие темпы работ с надежностью и безопасностью сданных в эксплуатацию объектов. Все это в итоге позволило главному газовому концерну России укрепить свою минерально-сырьевую базу и увеличить

экспортную поставку углеводородов – перейти от стабилизации бизнеса к его росту.

При этом, учитывая тот фактор, что нефть и газ являются главными составляющими современной мировой экономики, “Стройтрансгаз” активно работает на зарубежных рынках. Доля иностранных проектов в портфеле заказов составляет более 25%, - большинство из них реализуются в странах Ближнего Востока и Северной Африки.

“Сильные позиции “Стройтрансгаза” в странах MENA во многом обусловлены активизацией российско-арабских отношений и взаимного интереса к сотрудничеству, - считает первый вице-президент компании Леонид Бохановский. - Кроме того, мы понимаем, что государства этого региона не являются однородными и отличаются не только по уровню политического устройства и экономического развития, но и по стилю делового общения, степени открытости для иностранных компаний и вовлеченности в общемировые процессы. Поэтому, работая на рынках Северной Африки и Ближнего Востока, мы ориентируемся не на общие стереотипы об арабском мире, а на уникальность каждой его страны”.

Такой подход позволяет «Стройтрансгазу» работать в арабских странах с разными темпами экономического роста. Так, несколько лет назад “Стройтрансгаз”



стал первой российской компанией, которая вышла на рынок Саудовской Аравии и получила официальный статус In Kingdom Contractor нефтяной корпорации “Сауди Арамко” (Saudi Aramco). В этом году в консорциуме с дочерней инжиниринговой компанией - STG-International GmbH заканчивает строительство участка нефтепровода Melut Basin Oil Development протяженностью 366 км в Судане.

“Безусловно, Саудовская Аравия и Судан имеют не только разные уровни доходов на душу населения, но и являются пока полной противоположностью по степени развития своей энергетической инфраструктуры. И, если в одной стране, мы видим свою миссию в представлении огромного потенциала российской инженерно-строительной школы крупнейшему мировому заказчику, то в другой - привнести свой вклад в развитие большого государства с очень скромной экономикой. Мы готовы работать в любой стране, которая открыта миру”, - подчеркивает Бохановский.

В конце прошлого года “Стройтрансгаз” подписал два контракта с государственной “Сирийской газовой



Декабрь, 2005 г. Встреча президента Сирии Башара Асада с главой ОАО “Стройтрансгаз” Виктором Лоренцем и первым вице-президентом компании Леонидом Бохановским.

компанией” (Syrian Gas Company) - на строительство газоперерабатывающего завода мощностью 2,2 млрд. куб. м в год по очищенному газу и сооружение газопровода общей протяженностью 324 км и диаметром 36”. Оба проекта будут реализованы на условиях EPC (engineering - procurement - construction). Их общая стоимость составляет 360 млн. долл. США.

Полтора года назад “Стройтрансгаз” построил на условиях EPC северный участок нефтепровода OZ-2 протяженностью 403 км и диаметром 34” в Алжире. А в настоящее время по контракту с SONATRACH российская компания выполняет “под ключ” строительство газопровода Sougueur - Hadjret Ennous стоимостью 226 млн. долл. США.

Активное участие “Стройтрансгаза” в проектах, заказчиками которых являются крупнейшие нефтегазовые компании региона MENA, является убедительным примером того, как коммерческие структуры России и арабских стран действительно могут плодотворно сотрудничать во благо всеобщего развития.



Строительство сухопутной части магистрального газопровода “Голубой поток”



«ИТЕРА» на рынках стран арабского мира

Нефтегазовая компания «ИТЕРА» – один из крупнейших независимых производителей и поставщиков газа в России. Ведет разведку и добычу газа, газового конденсата и нефти, переработку углеводородов. Участвует в освоении месторождений в Ямало-Ненецком и Ханты-Мансийском автономных округах, осуществляет перспективные проекты в ряде других регионов России.

Ресурсная база компании – 530,2 млрд. куб. газа, 9,6 млн. тонн газового конденсата и 84,66 млн. тонн нефти. Инвестировала в освоение и разработку газовых промыслов более 1 млрд. долларов США. С 1999 года полностью обеспечивает природным газом крупнейший индустриальный центр России – Свердловскую область. Только в 2005 году «ИТЕРА» поставила потребителям области 18,5 млрд. куб. м. голубого топлива.

НГК «ИТЕРА» входит в Международную группу компаний, которая объединяет 160 дочерних предприятий. Они ведут многоплановую производственно-коммерческую деятельность в России, странах СНГ, Балтии, Европы, Азии и Америки.

«ИТЕРА» активно развивает деловое сотрудничество с компаниями многих стран. Арабский мир – один из приоритетных регионов ее бизнес-интересов. На разных этапах проработки находятся перспективные крупномасштабные проекты, которые она намерена осуществить в Ливии, Сирии, Алжире, Объединенных Арабских Эмиратах.

Компания открыла свое представительство в Триполи, а скоро это же сделает в Дубае.

Приоритетные проекты «ИТЕРЫ» в странах Арабского Востока - разработка нефтегазовых месторождений, строительство инфраструктурных объектов ТЭК, поставки нефтегазового оборудования, дизельного топлива и других нефтепродуктов, нефтегазохимия...

Российско-арабские бизнес-проекты с участием «ИТЕРЫ» отражены в документах российско-алжир-

ской, российско-сирийской и других двусторонних межправительственных комиссий.

Для развития деловых контактов на рынках арабских стран «ИТЕРА» активно использует ресурсы Российско-Арабского Делового Совета.

Компания входит в число постоянных участников Российско-Сирийского, Российско-Алжирского и Российско-Эмиратского деловых советов. Член Совета директоров «ИТЕРЫ» Ю.Д.Пьяных возглавляет с российской стороны Российско-Ливанский Деловой Совет.

Рынок стран арабского мира – перспективен, и «ИТЕРА» намерена занять на нем достойное место.





РОСОБОРОНЭКСПОРТ

- **Оптимальные экспортные решения**
- **Эффективность. Надежность. Качество.**
- **Ведущий экспортер российского оружия**



Федеральное государственное унитарное предприятие «Рособоронэкспорт» – единственный в России государственный посредник по экспорту и импорту продукции, технологий и услуг военного и двойного назначения. Предприятие создано Указом Президента Российской Федерации и осуществляет внешнеторговую деятельность в отношении продукции военного назначения в целях реализации государственной политики в области военно-технического сотрудничества Российской Федерации с иностранными государствами. Государственный статус ФГУП «Рособоронэкспорт» – это гарантированная государственная поддержка всех экспортных операций.

Только ФГУП «Рособоронэкспорт» имеет право поставлять на мировой рынок весь спектр разрешенных к экспорту вооружения и военной техники, производимых предприятиями оборонно-промышленного комплекса России.

ФГУП «Рособоронэкспорт» входит в число ведущих компаний на мировом оружейном рынке.

Статус государственного посредника дает Предприятию уникальные возможности расширять и укреплять долговременное взаимовыгодное сотрудничество с зарубежными партнерами, обеспечивать лидирующие позиции России на мировом рынке оружия.



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

РОСОБОРОНЭКСПОРТ

119992 Россия, Москва, Гоголевский бульвар, 21

Телефон: (7-495)291-81-77 * Факс: (7-495)202-45-94 * www.rusarm.ru





Состояние и перспективы российско-арабского военно-технического сотрудничества



Федеральное государственное унитарное предприятие «Рособоронэкспорт» (Предприятие) - единственный в России государственный посредник по экспорту и импорту продукции, технологий и услуг военного и двойного назначения. Предприятие создано Указом Президента Российской Федерации №1834 от 4 ноября 2000 года и осуществляет внешнеторговую деятельность в отношении продукции военного назначения (ПВН) в целях реализации государственной политики в области военно-технического сотрудничества (ВТС) Российской Федерации с иностранными государствами.

ФГУП «Рособоронэкспорт» входит в пятерку ведущих мировых экспортеров вооружения. На долю Предприятия приходится около девяноста процентов российского экспорта продукции военного назначения. В 2005 году по линии «Рособоронэкспорта» за рубеж было поставлено ПВН на сумму свыше 5,2 млрд долларов США. Портфель заказов ФГУП «Рособоронэкспорт» составляет более 17 млрд долларов США, что обеспечивает загрузку предприятий оборонно-промышленного комплекса до 2011 года.

Одной из приоритетных стратегических задач Предприятия по укреплению позиций России на мировом рынке оружия является расширение географии экспортных поставок вооружения и военной техники (ВиВТ), производимых отечественным оборонно-промышленным комплексом (ОПК). На сегодняшний день география сотрудничества ФГУП «Рособоронэкспорт» охватывает свыше 60 стран мира, в 44 из которых действуют постоянные представительства Предприятия. Кроме того, ФГУП «Рособоронэкспорт» имеет 26 представительств в основных промышленных регионах России.

ФГУП «Рособоронэкспорт» проводит целенаправленную наступательную маркетинговую политику по расширению географии и номенклатуры экспортных поставок, восстановлению и укреплению позиций России на рынках стран Центральной и Латинской Америки, Африки, Юго-Восточной Азии. Происходит возвращение России на рынок стран Центральной и Восточной Европы, ставших новыми членами НАТО. Одним из перспективных и важных направлений деятельности «Рособоронэкспорт» считает развитие ВТС со странами Ближнего Востока и Северной Африки, с которыми связаны большие ожидания Предприятия.

Так, история военно-технического сотрудничества нашей страны с государствами Арабского Востока насчитывает более чем полувековую историю. Она началась еще в 1955 году, когда советские корабли доставили в египетский порт Александрию первые партии оружия.

С тех пор российское (советское) оружие, хорошо зарекомендовавшее себя в сложных природно-климатических условиях Ближнего Востока, стали принимать на вооружение армии многих государств региона. В 1950-1980-х годах основными партнерами были Египет, Алжир, Сирия, Ливия, Ирак, Йемен.

Наше сотрудничество с арабскими государствами в военно-технической сфере переживало различные периоды - и подъема, и спада. В начале 90-х годов прошлого века отношения между новой Россией и ближневосточными странами постепенно стали выравниваться и к настоящему мо-

менту приобрели устойчивое и поступательное движение. Сегодня доля ПВН в общем товарообороте России с основными арабскими партнерами составляет 20%, а треть портфеля заказов Предприятия приходится именно на страны арабского мира.

В настоящее время ФГУП «Рособоронэкспорт» поддерживает и развивает на плановой основе партнерские связи в области военно-технического сотрудничества с Сирией, Йеменом, ОАЭ, Египтом, Иорданией, Кувейтом. В последние годы открылись хорошие перспективы для продвижения российской продукции военного назначения в Алжир, Ливию и Марокко.

Рынок ПВН Ближнего Востока и Северной Африки является не только одним из самых крупных и емких региональных рынков вооружения (на долю этого региона приходится более 40% общемирового экспорта ВиВТ), но и отличается острейшей конкуренцией. Поэтому «Рособоронэкспорт» проводит гибкую, ситуационную маркетинговую политику, продвигая не только самое современное вооружение, но и предлагая комплексные решения по созданию национальных систем обороны воздушных и морских рубежей, варианты развертывания на территории стран-партнеров мощностей для





производства вооружения и военной техники по российским лицензиям, создание совместных предприятий по производству и реализации на рынках третьих стран ПВН, организация сервисных центров по ремонту и модернизации эксплуатируемой техники российского и иностранного производства. Традиционно Предприятие предлагает всевозможные оффсетные программы и лизинговые схемы, которые экономически выгодны нашим партнерам. Из последних совместных проектов следует отметить создание в Иордании в ближайшей перспективе СП по производству и сервисному обслуживанию многоцелевых легких вертолетов Ка-226.

Одним из новых покупателей нашего вооружения - зенитных пушечно-ракетных комплексов «Тунгуска-М1», стало Марокко.

Для нас очень важен подписанный в августе 2005 года контракт на поставку двух новых военно-транспортных самолетов Ил-76МФ с Иорданией, которая впервые приобрела столь высокотехнологичную российскую авиационную технику. Более того, это вообще первый экспортный контракт на поставку самолетов данного типа.

ФГУП «Рособоронэкспорт» на выгодных экономических условиях и по оптимальным ценам предлагает своим арабским партнерам широкий спектр высокоэффективной ПВН, в том числе:

- современные образцы авиационной техники и вооружения (многофункциональные истребители Су-27СКМ, Су-30МК, МиГ-29СМТ, МиГ-29М2, истребитель-бомбардировщик Су-32, учебно-боевой самолет Як-130, военно-транспортные самолеты Ил-76, Ан-38, военно-транспортные верто-

леты типа Ми-17, Ми-26, транспортно-боевые вертолеты Ми-35М, боевые вертолеты Ми-28НЭ, Ка-50, Ка-52, вертолет радиолокационного дозора Ка-31, корабельные вертолеты типа Ка-28);

- средства ПВО (ЗРК «Бук-М1-2» и «Бук-М2», ЗРС «Фаворит», «Тор-М1», ЗПРК «Тунгуска-М1», ПЗРК);

- артиллерийские и ракетные системы (само-

ходные артиллерийские установки типа «Мста-С», «Акация», «Нона-С», РСЗО «Град» и «Смерч», «Конкурс-М», комплекс управляемого вооружения «Краснополь-М»);

- бронетанковую технику и вооружение (основные боевые танки Т-90С, боевые машины пехоты БМП-1, БМП-2, БМП-3, бронетранспортеры БТР-80А, боевые ремонтно-эвакуационные машины БРЭМ, инженерную технику);

- военно-морскую технику (ракетные катера пр. 12421 «Молния», патрульные катера пр. 14310 «Мираж», пр. 10410 «Светляк», скоростной патрульный катер пр. 13987 «Боец», малый десантный корабль на воздушной подушке пр. 12332 «Зубр», десантный катер на воздушной подушке пр. 12061 «Мурена», сторожевой корабль пр. 11661 «Гепард», подводные лодки класса «Кило», «Амур»);

- стрелковое вооружение и боеприпасы (пулеметы «Корд», «Печенег», автоматы Калашникова последних серий АК-101, АК-102, АК-103, АК-104, АК-105).

Надо заметить, что Предприятие разрабатывает проекты в соответствии с требованиями конкретного Заказчика, предлагая поставки ПВН в комплексе с техническими средствами обучения и тренажерным оборудованием, а также услугами по эксплуатации, а в перспективе и модернизации вооружения и военной техники. По оценке арабских экспертов, российская техника не уступает западным аналогам, а по ряду характеристик превосходит, да и дешевле на 20-25%.

Учитывая наличие в регио-

не значительного количества российской ПВН предыдущих поколений, ФГУП «Рособоронэкспорт» предлагает проекты модернизации танков Т-72, боевых машин пехоты БМП-1, БМП-2, БМП-3, боевых машин десанта БМД-3М, бронированных разведывательно-дозорных машин БРДМ-2, истребителей МиГ-29, всего продуктового ряда ракетно-артиллерийского вооружения, подводных лодок и надводных кораблей, а также ЗРК «Печора», «Куб», ЗСУ-23-4 «Шилка». По желанию заказчиков, в рамках модернизационных проектов могут быть выполнены как заказные, так и совместные НИОКРы.

Важное место в военно-техническом сотрудничестве России с арабскими государствами занимала и будет занимать подготовка военных кадров высокой квалификации различного профиля и уровня в российских военно-учебных заведениях. Кроме того, в обучении национальных кадров участвуют российские специалисты, работающие по контрактам в Алжире, Сирии, Йемене, ОАЭ, Кувейте и других странах.

Большим подспорьем в маркетинге ПВН является участие Предприятия в международных выставках вооружения, которые проводятся в регионе. Российские экспозиции под эгидой ФГУП «Рособоронэкспорт» регулярно разворачиваются на демонстрационных площадках «Айдекс», «Дубай Эйр Шоу», «Софекса».

Таким образом, ФГУП «Рособоронэкспорт», имея колоссальный опыт работы с государствами региона и солидный экспортный потенциал для удовлетворения самых высоких требований и запросов инозаказчиков, готов к дальнейшему развитию сотрудничества и партнерских отношений с арабскими странами.





Группа «РАЗГУЛЯЙ»

Группа «РАЗГУЛЯЙ», являясь одним из лидеров сельхозпроизводства в стране, без малого 15 лет работает на аграрном рынке и специализируется в сфере производства, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции сырьевой группы.

«Разгуляй» владеет 38 перерабатывающими предприятиями, среди которых элеваторы, мелькомбинаты, комбинаты хлебопродуктов, сахарные заводы. Совокупная выручка предприятий Группы составила в 2005 году 20 млрд. рублей, что на 9,5% превышает аналогичный показатель 2004 года. Она ведет деятельность в Северо-Западном и Центральном-Черноземном регионах России, Верхнем и Среднем Поволжье, на Северном Кавказе, Южном Урале и в Западной Сибири.

Группа контролирует 11,8 % сахарного рынка и 9,3% рынка торговли зерном, 15,8% рынка крупы, 31% производства риса и 3,2% рынка муки.

В 2006 году Группа «Разгуляй» разместила свои акции в рамках IPO. Объем привлеченных средств составил около \$144 млн.

Суммарные производственные мощности промышленных активов зернового профиля Группы позволяют:

- ежемесячно поставлять 150-200 тыс. тонн зерна;
- одновременно хранить свыше 1,9 млн. тонн сырья;
- перерабатывать более 580 тыс. тонн зерна в муку в год;
- перерабатывать более 330 тыс. тонн зерна в крупу в год;
- производить более 770,1 тыс. тонн комбикормов в год.

Производственные активы зернового холдинга Группы

включают 24 предприятия: 14 элеваторов, в том числе 1 портовый, 6 мукомольных предприятий, 4 крупные предприятия.

Суммарные производственные мощности промышленных активов сахарного профиля Группы позволяют ежегодно перерабатывать до 4,3 млн. тонн сахарной свеклы и до 1,5 млн. тонн сахара-сырца.

В последнее время Группа перенесла акцент своего сахарного направления с торговли белым сахаром на производство сахара из сахарной свеклы. Производственные активы ее сахарного холдинга включают 13 сахарных заводов и 1 молочно-консервный комбинат. 12 аграрных предприятий холдинга в 2006 году планируют на 27 тыс. га получить 1 млн. тонн сахарной свеклы.

«Разгуляй» – член Российского союза промышленников и предпринимателей, Московской Международной Бизнес Ассоциации, общественного движения «Деловая Россия», Российского Аграрного движения, Союза сахаропроизводителей, Зернового и Мясного союзов, Российско-Арабского делового совета и других широко известных организаций.

Президент Группы «Разгуляй» - Потапенко Игорь Владимирович



ОАО «НОРДИМПЕКС»



Генеральный директор ОАО «Нордимпекс» Александр Александрович Смыслов

Основными направлениями нашей работы являются вопросы судостроения и судоремонта. Помимо этого в сферу нашей деятельности все больше входят поставки различного промышленного оборудования и механизмов, в том числе специализированных шасси и транспортеров высокой проходимости, проектно-изыскательские, конструкторские, строительные работы. Эта область охватывает гидротехнические сооружения и порты, инженерные сети и системы, трубопроводы нефти и газа, в том числе на морском шельфе, дноуглубительные и подводно-технические работы, электромонтажные работы, в том числе и монтаж силового оборудования (трансформаторные подстанции, внешние линии передач), здания и сооружения промышленного назначения, автомобильные дороги, мосты, путепроводы. Компания участвует в разработке и продвижении на рынок энерго- и материалосберегающих технологий.

Организацией успешно выполнены государственные заказы по поставке оборудования для Главного технического управления Военно-морского флота, морских частей пограничной службы и по судоремонту для МЧС РФ. Выполнены контракты с крупными судостроительными и судоремонтными предприятиями различных регионов России, Украины и Казахстана. Деятельность компании осуществляется на основе лицензий Агентства по судостроению и Федерального агентства по промышленности на ремонт вооружения и военной техники, свидетельств «О соответствии предприятия» Российского морского регистра судоходства, «О признании» Российского речного регистра.

Филиалы организации работают в Москве, Мурманске, Калининграде, Архангельске, на очереди Владивосток и Новороссийск.

Достаточно обширны и зарубежные связи компании. Мы работаем с государственными и коммерческими организациями в странах Балтии, Украине, Польше, Венгрии, Сербии и Черногории, Йемене, Саудовской

Аравии, Иране, Иордании, Ливии, Алжире, Аргентине, Бразилии, Перу, Мексике. Есть представительства в ОАЭ, Индии, Сирии, Египте. За последний неполный год наши специалисты во главе с генеральным директором, принимали участие в работе делегаций ТПП РФ во главе с Е.М. Примаковым в Йемене, Сирии, делегации МИД РФ в Египте, бизнес – делегаций, приуроченных к визиту президента РФ В.В. Путина в Алжир, премьер – министра РФ М.Е. Фрадкова в Аргентину и Бразилию. Мы стали победителями регионального конкурса «Золотой Меркурий» в номинации «Лучшее предприятие-экспортер в области машиностроения».

В своей деятельности в странах Арабского мира мы делаем упор на привлечение местных компаний к совместной работе. Именно по этому пути мы продвигаемся в Египте, Сирии, Алжире, Йемене, где мы приступили к реализации различных проектов, связанных, в основном, с морем.



**196105, Санкт-Петербург,
пр. Юрия Гагарина, д. 2
Тел/Факс: +7(812)378-66-88
+7(812)329-36-34
+7(812)329-36-39**

**info@nordimpex.com
www.nordimpex.com**



Российская компания намерена продвигать на рынок Ближнего Востока и Северной Африки самые современные нанотехнологические решения



закрытое акционерное общество



Наступивший XXI век станет свидетелем массового применения мощных полупроводниковых приборов. Светодиодные источники света (LED – Light Emitting Diodes) – наиболее эффективные из всех известных в настоящее время. Ожидается, что в среднесрочной перспективе светодиодные системы освещения заменят существующие лампы накаливания, люминесцентные и галогенные светильники. Они отличаются высокой эффективностью, позволяя сократить энергопотребление не менее чем на 70%, исключить возможность загрязнения окружающей среды ртутью, содержащейся в люминесцентных лампах; повысить безопасность в работе (за счет использования сетей низкого напряжения) и снизить затраты на замену и обслуживание. Наиболее эффективно использование LED в комбинации с системами бесперебойного питания и альтернативными источниками электроэнергии (солнечными элементами и ветровыми генераторами).



«Светлана-Оптоэлектроника» является единственным предприятием России, обладающим полным циклом – от выращивания кристаллов для производства светодиодов до изготовления светотехнических устройств на их основе. За десять лет своего существования «Светлана-Оптоэлектроника» превратилась из небольшой компании, основанной энтузиастами-учеными, в ведущую российскую холдинговую компанию, выпускающую системы пожарной сигнализации и широкий спектр устройств на светодиодах: светильники на мощных белых светодиодах для общего освещения, устройства для рекламной, ландшафтной и интерьерной подсветки, мебельные светильники, подсветка знаков и указателей, светодиодные дорожные светофоры и др.

Благодаря высокому качеству изготавливаемых нами изделий и опыту проектной работы, наша компания смогла реализовать несколько крупных проектов по установке светодиодных светильников в России и в настоящее время готова предлагать свои решения для бурно растущих рынков стран Ближнего Востока и Северной Африки. При этом, мы заинтересованы не только в поставках своих изделий, но в передаче технологий и know-how. Наши продукты и решения – это технологии ближайшего будущего, в которых нуждаются все страны и потребители.



Юридический адрес:
194156, Санкт-Петербург, пр. Энгельса, д. 27
Почтовый адрес:
194156, Санкт-Петербург, а/я 78
Тел.: (812) 244-25-70, факс: (812) 703-05-97





www.acropol.ru

*Председатель Совета директоров КБ «Акрополь»
Ахмет Магомедович Паланков*

Группа компаний «АКРОПОЛЬ»

Группа компаний «АКРОПОЛЬ» объединяет предприятия, занимающиеся инвестиционной деятельностью, направленной на развитие и реализацию потенциала предприятий реального сектора экономики Российской Федерации, которые можно классифицировать по следующим основным направлениям их специализации в рамках объединенной Группы:

- Предприятия, занимающиеся инвестированием в развитие газовых, газоконденсатных и нефтяных месторождений на территории Ямало-Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов;

- Добыча и обогащение угля и сопутствующих углеводородных материалов с использованием передовых западных технологий, оборудования и логистических систем, с соблюдением принятых в Российской Федерации норм и стандартов по экологической безопасности;

- Строительство и эксплуатация жилых и коммерческих зданий и сооружений в крупнейших городах Российской Федерации, в том числе в г. Москва, Московской области, г. Ростов-на-Дону, г. Воронеж и в других городах и регионах страны;

- Уникальная и единственная в своем роде деятельность по строительству и оборудованию шахт и прокладке подземных коммуникаций, в том числе для ведущих российских компаний, среди которых можно назвать такие компании как ОАО АК «АЛРОСА» и ОАО ХК «ЯкутУголь».

Помимо предприятий реального сектора экономики,

Группа компаний АКРОПОЛЬ также хорошо представлена в следующих областях российской экономики:

- Банковская деятельность: оказание профессиональных банковских и финансовых услуг в сфере обслуживания и кредитования крупных российских предприятий нефтегазового сектора, металлообработки, машиностроения, легкой и пищевой промышленности;

- Консалтинг по вопросам инвестиционной, банковской и торговой деятельности, налоговому планированию и антикризисному управлению, как в Российской Федерации, так и на международном уровне.

Группа компаний АКРОПОЛЬ успешно работает на российском и международном рынках более 15 лет. Общая численность работающих в Группе сегодня превышает 3000 специалистов. В Группе работают высокопрофессиональные специалисты, имеющие солидный опыт работы в области слияний и поглощений крупных российских предприятий, задействованных в области производства нефти и нефтепродуктов, газа, никеля, никелевого штейна и т.д.

Помимо коммерческой деятельности акционеры Группы на постоянной основе оказывают общественную и спонсорскую поддержку государственным, спортивным и детским учреждениям, которая неоднократно отмечалась наградами Министерств и Ведомств Российской Федерации, общественных и религиозных организаций.

3 - 7 апреля 2007 г.
Шарм-Эль-Шейх, Египет



Второй международный
зерновой торговый саммит:
СНГ - Арабский мир

Организатор



РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ

При поддержке

Министерства
сельского хозяйства
Российской Федерации

Ministry Trade
and Industry
Egypt

Цели саммита:

- Повышение конкурентоспособности российских компаний и компаний стран СНГ на Ближнем Востоке и в Северной Африке
- Обсуждение проблемных вопросов торговли сельхозпродукцией между Россией и странами Северной Африки и Ближнего Востока
- Выработка путей решения проблем

Целевая аудитория:

зерноторговые и зерноперерабатывающие компании;
транспортные, инспекционные, фумигационные организации;
банки, инвестиционные и аналитические агентства;
отраслевые ассоциации; органы государственной власти,
посольства, ТПП и др.

География участников:

СНГ (Россия, Украина, Казахстан и др.), Северная Африка и Ближний Восток (Алжир, Египет, Ливия, Марокко, Тунис, Саудовская Аравия, Сирия, Иордания и др.), Европа и др.

Программа саммита:

- СНГ на мировом рынке зерна
- Ближневосточный рынок зерна
- Стандарты, фитосанитарные требования, государственный контроль и надзор
- Логистика и инфраструктурные возможности зернового рынка

+7 495 2078379, 2078285, 2078256 www.grun.ru grun@grun.ru



АРМЯНСКИЙ КОНЬЯК

ЦАРЬ ТИГРАН

30 ЛЕТ



GREAT VALLEY